5 PASSOS SIMPLES PARA GANHAR DINHEIRO NA INTERNET

DESCUBRA COMO TRABALHAR EM CASA E GANHAR MUITO BEM PRA ISSO!

Sobre o Autor

Meu nome é **Geidson Alves**, tenho 27 anos e sou Empreendedor Digital.

Sou Mineiro uai rs, formado em Técnico em Administração.

A minha vida inteira, praticamente, eu trabalhei na área comercial ajudando administrar o negócio de outras pessoas ou em **outra função qualquer.**

Nunca tive medo de trabalhar até porque venho de uma família simples, e **meu pai (meu guerreiro)** sempre ensinou isso pra mim e pros meus 8 irmãos.

Mas sempre fiquei um tanto incomodado porque **me sentia realizando o sonho de outra pessoa** ou do dono do estabelecimento, porque eu também tinha o sonho de um dia montar meu próprio negócio.

Mas como sabemos, montar uma empresa ou um negócio físico não é nada fácil.

Além de um tanto burocrático é preciso ter um bom dinheiro para começar, para investir. Mas **nunca desisti do meu sonho e trabalhava duro para realizá-lo.**

Eu, assim como você, sempre busquei na internet uma alternativa para ganhar dinheiro de uma forma real ética e eficaz.

Mas não imaginava que pudesse realizar meu sonho de ter meu negócio próprio aqui mesmo nessa plataforma com um potencial enorme que é a internet.

Hoje eu sei como montar um negócio altamente escalável e lucrativo na internet, as ferramentas certas que devo usar.

E como tive ajuda de muitos amigos no começo da minha trajetória, me sinto na obrigação de ajudar pessoas que precisam e tem interesse em mudar suas vidas através do empreendedorismo digital.

E é com muito carinho que ofereço a você esse meu e-book. Espero que agregue muito valor a você.

Parabéns pela sua iniciativa e seja muito bem vindo a esse mercado TOP!

.

Sumário

5 passos Simples Para Ganhar Dinheiro na Internet 5
Introdução 5
PASSO 1 6
Escolha o Nicho Que Você Quer Trabalhar: 6
Google Trends 6
Pesquisa de palavra chave do Google 7
Yahoo respostas 7
Grupos do Facebook 7
PASSO 2 8
Escolha Bons Produtos para Promover 8
PASSO 3 10
Divulgue seus links de Afiliados 10
Foruns ou Yahoo Respostas 10
Redes Sociais (facebook, instagram, linkedin,etc...) – 10
Youtube – 11
Site - 11
PASSO 4 12
Crie Conteúdo de Qualidade 12
PASSO 5 12
Traga TRÁFEGO Para Seu Conteúdo 12
PASSO EXTRA 13
Encontre e Siga um Passo-a-Passo Completo 13

5 passos Simples Para Ganhar Dinheiro na Internet

Introdução

A indústria online está crescendo a cada dia que passa. A prova disso é que existem muitas opções para ganhar dinheiro com a internet.

O marketing de afiliados é um deles e atualmente está é uma das melhores formas de ganhar dinheiro na internet (... se não a melhor)!

Há duas razões possíveis por trás de sua imensa popularidade e demanda.

- Em primeiro lugar, o processo envolvido é muito simples e fácil de seguir.
- Em segundo lugar, ele exige muito pouco investimento e oferece uma fonte constante de renda.

Quando se trata do processo envolvido, é composto por **três personagens principais - O produtor, O afiliado e o Cliente**.

O Produtor é que criou o produto, seja ele um e-book, um curso em vídeo ou um podcast. Podem ser também produtos físicos, como cápsulas por exemplo

O Afiliado basicamente é quem desempenha o papel de intermediário entre o Produtor e o Cliente.

Ele promove produtos do Produtor, e ganha certa quantia de comissão toda vez que um Cliente compra o referido produto.

Você pode ser qualquer um dos dois, ou os dois ao mesmo tempo. Pode criar o seu produto e ser afiliado do produto de outras pessoas.

Logicamente ser afiliado e muito mais simples. Você não precisa gastar tempo criando nada do zero.

Basta ir até as plataformas que contenham produtos para você se afiliar, escolher os que você mais se identifica e começar a vendê-los agora mesmo.

Mas lembre-se disso: como afiliado, espera-se que você gere vendas através de diferentes ferramentas ou canais.

Portanto, espera-se que você tome as medidas apropriadas que, por sua vez, podem aumentar seus ganhos.

A seguir, são apresentados os **5 passos simples** que podem ajudá-lo nesse sentido.

PASSO 1

Escolha o Nicho Que Você Quer Trabalhar:

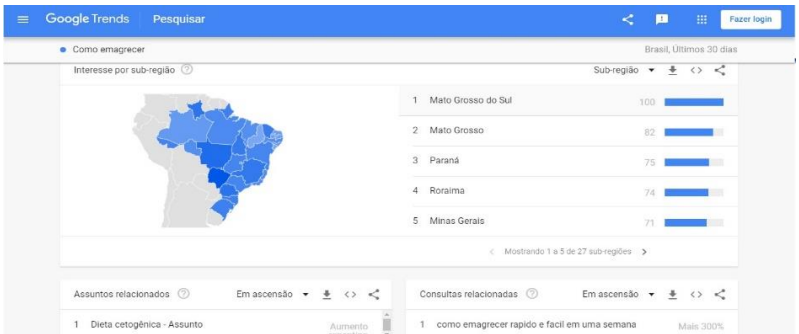
Nicho é o tipo de segmento ou área que um determinado produto representa. Existem vários que você pode escolher. Alguns, por exemplo, são:

- Saúde
- Beleza
- Emagrecimento
- Ganhar dinheiro
- Investimentos
- Hobbies
- Estilo de vida...etc.

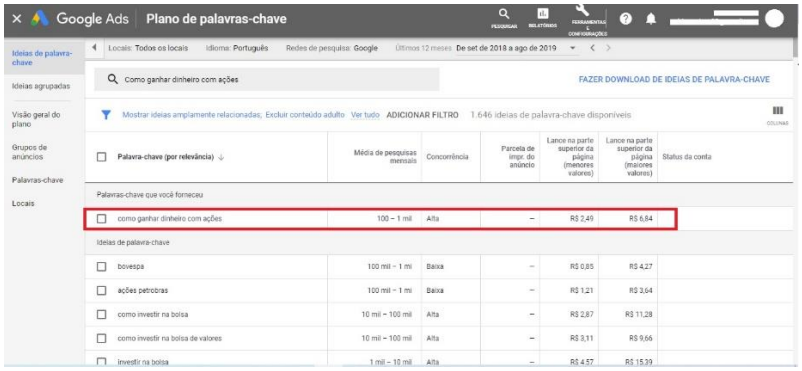
Para começar, se possível pesquise e escolha um nicho / segmento que você goste ou domine. Isso o ajudará em seu trabalho se você selecionar uma área específica que lhe interessa.

Você pode usar algumas ferramentas para pesquisar sobre o seu nicho. Se necessário, você pode obter ajuda de mecanismos de pesquisa ou fóruns online.

Google Trends –Te ajuda a encontra ideias de nicho que estão em crescimento.

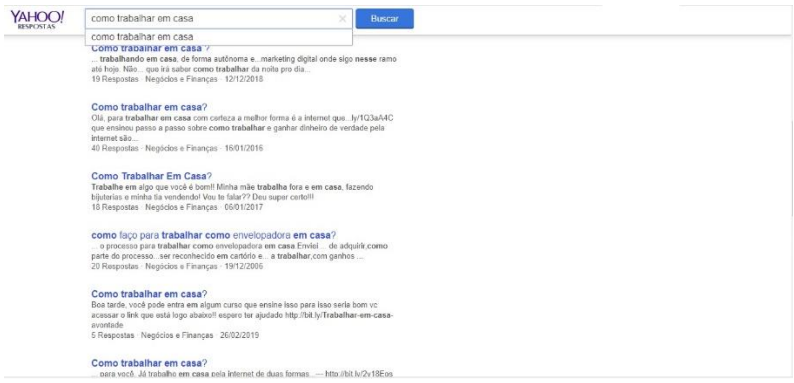


Pesquisa de palavra chave do Google – Te ajuda a encontrar novas ideias de nicho e a saber se existe procura pelo assunto que você pretende abordar



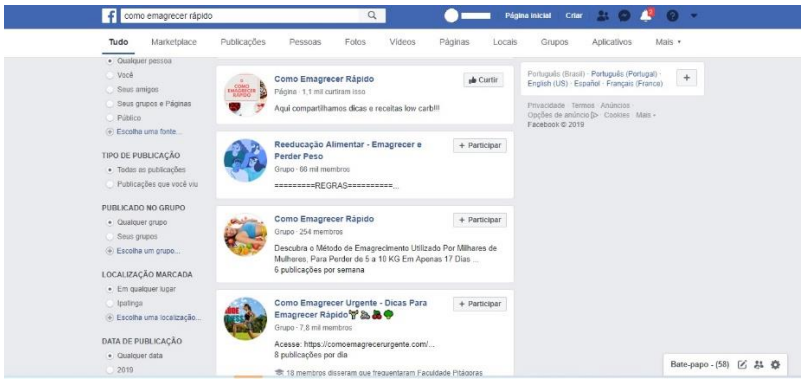
Yahoo respostas – Te ajuda a descobrir quais as duvidas que uma pessoa, potencial compradora de determinado produto que você vai divulgar, tem.

E respondendo essas duvidas você consegue vender pra essas pessoas



Grupos e Páginas do Facebook – Acessando a grupos do facebook que estejam dentro do produto ou assunto que você pretende abordar você vai descobrir o que as pessoas estão falando sobre o assunto.

Dessa forma consegue escolher um nicho que tenha bastante visibilidade e procura.



Essas ferramentas são gratuitas e vão te ajudar na identificação de produtos ou serviços que estão em grande demanda agora. Seja qual for o nicho escolhido, sempre faça essa pesquisa.

Você pode até trabalhar com mais de um nicho. E existem técnicas pra isso.

Mas é aconselhável que você não fique pulando de um nicho / segmento para outro. Pois, isso pode destruir a confiança de seus clientes em você.

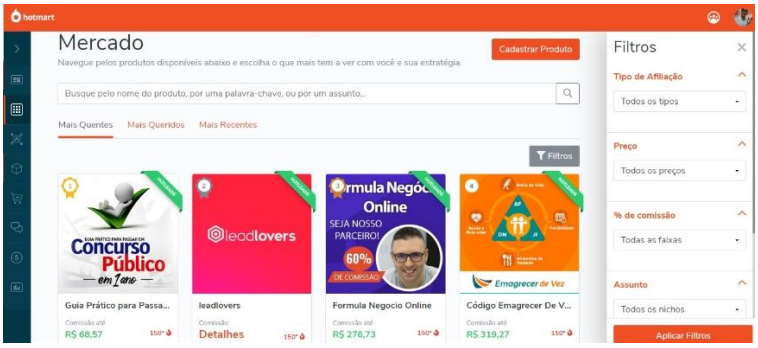
PASSO 2

Escolha Bons Produtos para Promover

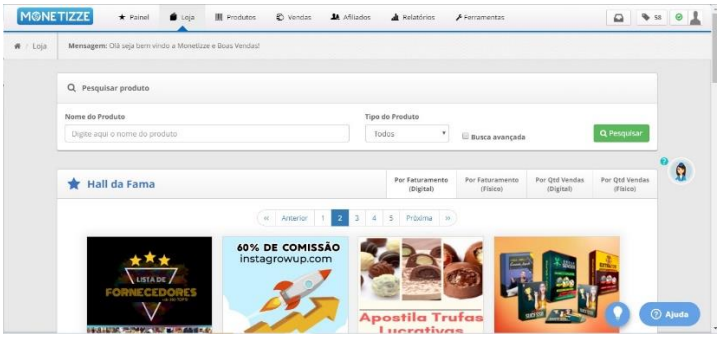
Como parte dessa pesquisa, tente ver se já vende muito e a lucratividade dos produtos que você escolher.

Felizmente, existem várias plataformas de marketing de afiliados, como:

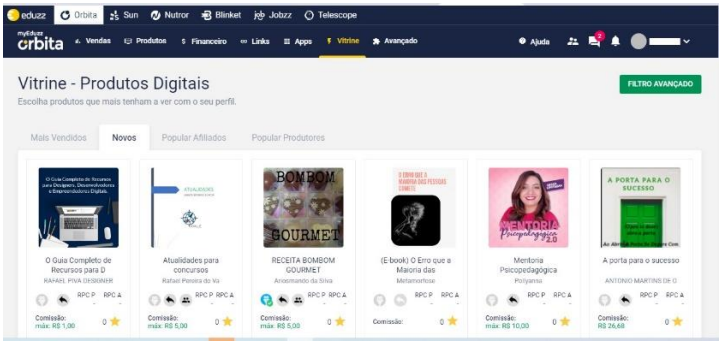
- Hotmart



- Monetizze



- Eduzz



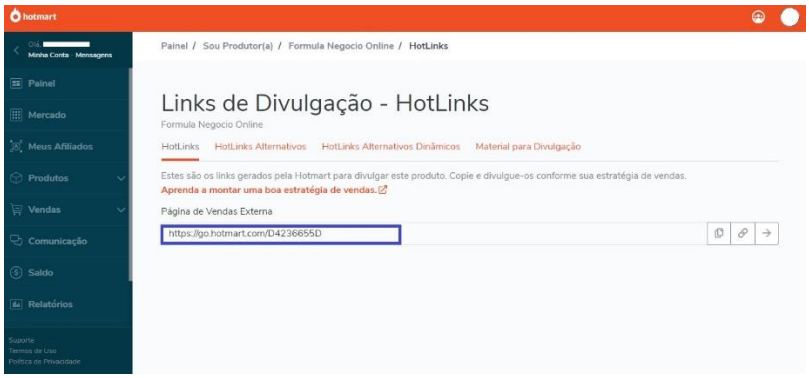
Existem varias outras. Mas essas são as principais que trabalho hoje.

Esses sites têm um mercado no qual você pode encontrar um número incontável de produtos.

A melhor parte - o registro nesses sites é totalmente gratuito.

Depois que está devidamente cadastrado nas plataformas acima, você pode escolher dentro delas qualquer um dos vários produtos que elas contêm e se afiliar a ele.

Logo que se afilia você recebe um ID de afiliado e um link de afiliado especial, especifico pra cada produto.



Esse link e exclusivo pra você e é através dele que a plataforma identifica que o cliente veio através da sua indicação.

Sempre que um cliente clica no link e compra um produto, sua conta é creditada com a comissão automaticamente. Top não é mesmo ?

Sugiro que você agora se cadastre em cada umas dessas plataformas dê uma explorada para se familiarizar ainda mais com os produtos que existem nelas.

PASSO 3

Divulgue seus links de Afiliados

Você pode e deve divulgar seu link de afiliados em os canais possíveis da internet. Vou citar aqui alguns dos principais canais que você pode usar:

Fóruns ou Yahoo Respostas – Você pode acessar esses canais e entrar em discussões sobre assuntos do seu nicho ou responder a perguntas de pessoas.

Você dá uma breve explicação sobre como o produto pode resolver as questões da pessoa e manda o seu link de afiliado.

Redes Sociais (facebook, instagram, linkedin,etc...) – Você pode criar contas nessas plataformas e fazer divulgações e promoções do produto que está divulgando.

Pode usar seu próprio perfil, paginas ou grupos.

Youtube – Você pode criar um canal e fazer vídeos com conteúdo sobre o nicho que você escolheu.

E no meio desse conteúdo você oferece o produto como sendo uma solução completa pra necessidade que aquela pessoa que está assistindo possa ter.

E coloca o seu link de afiliado logo abaixo do seu vídeo.

Site - Crie um blog ou site para atingir seu público.

Ter um blog ou site próprio permite que você alcance seu público-alvo rapidamente.

Além disso, permite que você coloque seus links de afiliados de acordo com sua conveniência.

Para ter um site você basicamente precisara de dois serviços: Hospedagem e Domínio.

A hospedagem é como se fosse a "casa" onde seu site está na internet . Sem ela o site não será visível para as outras pessoas.

O domínio basicamente é o nome do seu site. Por exemplo: WWW.SEUSITE.COM. Que aparece no topo do seu navegador.

Sem ele as pessoas não conseguem encontrar o seu site.

Ou seja, sem esses dois itens não existem site ou blog nenhum.

Existem hospedagens e domínios gratuitos e vou listar algum aqui pra você

- Freenom – Domínio Grátis
- Hostinger – Hospedagem Grátis

Mas sinceramente eu sugiro que, se possível, em vez de um domínio e hospedagem gratuitos, comece com esses serviços pagos e mais baratos.

Vai ser muito melhor e muito mais seguro pra você, se você pensa em conquistar liberdade financeira e liberdade de tempo através desse mercado, é claro...

Dessa forma, seu objetivo de ganhar dinheiro com a internet se torna mais fácil e preciso.

Vou deixar pra você abaixo os serviços que eu uso nos meus projetos e que pra mim são os melhores em custo benefício.

- Hostgator - Hospedagem
- Godaddy - Domínio

PASSO 4

Crie Conteúdo de Qualidade

Tudo dependerá da qualidade do conteúdo que você fornecer.

Para atrair clientes e converter os cliques em vendas, é muito importante que você mantenha toda a sua comunicação e material promocional muito atraente.

Se você não tiver tempo para produzir esse conteúdo ou não souber como, você pode contratar outra pessoa pra fazer por você.

Existem sites que unem pessoas que precisam de um serviço as que fazem o serviço. Como por exemplo:

Workana

VIntePila

Freelancer

Você pode se cadastrar gratuitamente e solicitar a produção de qualquer tipo de material mesmo, desde vídeos, imagens, e-books, etc... e por um precinho bem bacana.

Mas caso você faça questão de aprender a fazer por você mesmo, que é o que eu te recomendo, pode começar a aprender por AQUI

PASSO 5

Traga TRÁFEGO Para Seu Conteúdo

Se você deseja ganhar dinheiro com o marketing da Internet, precisa trafego para seu site, blog, canal do youtube, ou rede social.

Trafego nada mais é do que trazer pessoas para ver o seu conteúdo. Ler o que você escreveu no seu site, para assistir seu vídeo, ou ver uma imagem que você postou na rede social.

É trazer potenciais compradores para ver a sua oferta!

Pra isso, você pode utilizar vários métodos, como marketing de conteúdo, e-mail marketing, usar páginas ou grupos nas mídias sociais, anúncio pagos no facebook ou google.etc...

O trafego é a base de tudo nos negócios online. Você deve buscar aprender cada vez mais sobre como gerar trafego para seus canais de vendas.

Dessa forma você terá um negócio solido e crescente na internet. E como eu costumo dizer:

Mais tráfego significa mais visitantes, mais vendas e mais comissões!

PASSO EXTRA

Encontre e Siga um Passo-a-Passo Completo

Com esses cinco passos simples que listei pra você e o mínimo de pesquisa acredito que você já consiga dar o ponta pé inicial nesse mercado de marketing digital.

Esse mercado é incrível! E tem espaço pra você também começar a mudar sua vida financeira, ter mais tempo pra sua família e trabalhar de dentro do conforto da sua casa

Sei que parece um tanto complicado, e apesar de simples não é fácil. Por isso fica muito mais fácil se você **seguir um passo a passo em vídeo ensinando como fazer cada detalhe de cada coisa**.

E foi exatamente isso que eu fiz quando comecei meu negócio online. E eu quero te ajudar nessa trajetória.

Se você quiser conhecer o treinamento que eu fiz quando iniciei CLIQUE AQUI!

Te desejo todo o sucesso do mundo.

Grande abraço

Geidson Alves – Conquista em Casa